

Fachrichtung Versicherungen

Fachrichtung Finanzberatung

Wahlbereiche
2 aus 8

Kundengewinnung und Bestandsausbau	Marketing
Steuerung und Verkaufsförderung in der Vertriebseinheit	Risikomanagement
Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersvorsorge	Vertrieb von Versicherungsprodukten für Gewerbekunden
Optimierung von Kundenbeziehungen und Versicherungsbeständen	Schadensservice und Leistungsmanagement

Finanzierungsberatung von gewerblichen Kunden
Optimierung von Finanzproduktbeständen der Kunden
Private Immobilienfinanzierung und Versicherungen
Vertrieb von Produkten der betrieblichen Altersversorgung

Wahlbereiche
2 aus 4

Pflicht-Bereich

Schaden- und Leistungsbearbeitung

Anlage in Finanzprodukte

Pflicht-Bereich

Kernqualifikationen

Bestandskundenmanagement
Kundenberatung und Verkauf
Versicherung- und Finanzprodukte
Arbeitsgestaltung, kaufmännische Steuerung und Kontrolle
Der Ausbildungsbetrieb

Kernqualifikationen